

## **Zestaw pytań obowiązujących na obronach magisterskich i dyplomowych**

### **Międzynarodowe Stosunki Gospodarcze**

1. Gospodarka światowa i jej struktura podmiotowa.
2. Zagraniczna polityka handlowa i jej środki.
3. Jakie argumenty są wysuwane w teorii ekonomii za protekcjonizmem?
4. Kierunki i tendencje zagranicznej polityki handlowej po II wojnie światowej.
5. Procesy integracyjne we współczesnej gospodarce światowej.
6. Przykłady funkcjonujących ugrupowań integracyjnych w świecie.
7. Integracja w krajach rozwijających się.
8. Polska a ugrupowania integracyjne.
9. Bilans płatniczy i problemy jego równowagi.
10. Istota wyrównywania bilansu płatniczego.
11. Przyczyny naruszenia równowagi w bilansie płatniczym.
12. Usługi jako przedmiot wymiany międzynarodowej.
13. Przyczyny wzrostu zadłużenia w Trzecim Świecie.
14. Kierunki rozwiązania globalnego problemu zadłużenia.
15. Formy eksportu kapitału.
16. Wpływ inwestycji bezpośrednich na gospodarkę kraju importera i eksportera kapitału.
17. Kryteria klasyfikacji kursów walutowych.
18. Mechanizm ekonomiczny dewaluacji.
19. Wady i zalety polityki kursu płynnego.
20. Kryteria klasyfikacji wymienialności walut.
21. Koszty i korzyści posiadania waluty wymienialnej
22. Cele działania MFW.
23. Zadania Banku Światowego.
24. Kanały oddziaływania handlu zagranicznego na gospodarkę.
25. Skutki ruchów migracyjnych.
26. Zasady działania GATT/WTO.
27. Zasady klasyfikacji i cechy gospodarki krajów najsłabiej rozwiniętych.
28. Źródła sukcesów gospodarczych krajów nowoprzemysłowych.
29. Kraje OPEC w gospodarce światowej.
30. Tendencje kształtowania się cen surowców i żywności oraz artykułów przemysłowych na rynku międzynarodowym w długim okresie oraz ich przyczyny.
31. Krótkookresowe zmiany cen na rynku światowym.
32. Współczesny międzynarodowy system walutowy.
33. System walutowy Unii Europejskiej.
34. Warunki włączenia Polski do systemu walutowego Unii Europejskiej.
35. Tendencje rozwoju handlu międzynarodowego po II wojnie światowej.
36. Formy rozliczeń międzynarodowych.
37. Mechanizm rozliczeń bezdewizowych.

### **Podstawy handlu zagranicznego**

1. Pojęcie i rodzaje rynków formalnych.
2. Transakcje specjalne w handlu zagranicznym.
3. Działalność bezpośrednia w handlu zagranicznym.
4. Formy działalności pośredniej w handlu zagranicznym.
5. Pojęcie i funkcje cła.

6. Pojęcie i rodzaje kursu walutowego oraz zasady polityki kursowej.
7. Wpływ dewaluacji/deprecjacji waluty krajowej na obroty z zagranicą.
8. Wpływ rewaluacji/aprecjacji waluty krajowej na obroty z zagranicą.
9. System kursowy w polskim handlu zagranicznym.
10. Zysk eksportowy i jego czynniki.
11. Wąskie i szerokie ujęcie handlu zagranicznego.
12. Nowe formy obrotu międzynarodowego.
13. Transakcje wiązane w handlu międzynarodowym.
14. Przetarg w handlu zagranicznym.
15. Rodzaje transakcji giełdowych.
16. Funkcje spedytora i czynności spedycyjne.
17. Rodzaje polityki handlu zagranicznego.
18. Środki polityki autonomicznej
19. Pojęcie i rodzaje kontyngentów.
20. Rodzaje stawek celnych w Polsce.
21. Podatki importowe w Polsce – rodzaje i rola.
22. Funkcje giełdy towarowej.
23. Ewolucja funkcji targów.
24. Cechy towarów giełdowych.
25. Aukcje towarowe.
26. Formy subsydiowania eksportu.
27. Działalność pomocnicza w handlu zagranicznym.
28. Struktura towarowa polskiego eksportu w latach 90-tych.
29. Struktura geograficzna polskiego handlu zagranicznego.
30. Rola handlu zagranicznego w Polsce.

### **Technika i organizacja handlu zagranicznego.**

1. Pojęcie „transakcja handlu zagranicznego” i fazy cyklu transakcji.
2. Źródła informacji o zagranicznych rynkach i zagranicznych partnerach.
3. Pojęcie i rodzaje ofert w handlu zagranicznym.
4. Formy i treść zapytania ofertowego.
5. Pojęcie i formy kontraktu.
6. Rodzaje kontraktu.
7. Klauzule podstawowe kontraktu.
8. Znaczenie klauzul uzupełniających w kontrakcie.
9. Klauzula siły wyższej i klauzula prorogacyjna kontraktu.
10. Klauzula arbitrażowa i klauzula rewizji cen.
11. Klauzula reklamacyjna i waloryzacyjna.
12. Formuła handlowa i ogólne zasady stosowania formuł Incoterms 2000.
13. Rola dokumentów przewozowych w realizacji transakcji handlu zagranicznego.
14. Znaczenie dokumentów dodatkowych w realizacji transakcji handlu zagranicznego.
15. Funkcje faktury handlowej.
16. Rodzaje i praktyczne znaczenie faktur w handlu zagranicznym.
17. Rodzaje świadectwa pochodzenia towaru stosowane w praktyce polskiego handlu zagranicznego.
18. Funkcje i rodzaje konosamentu morskiego.
19. Dokumenty składkowe w transakcji handlu zagranicznego.
20. Dokumenty ubezpieczeniowe w transakcji handlu zagranicznego.
21. Sposoby rozstrzygania sporów w handlu zagranicznym.
22. Pojęcie i rodzaje arbitrażu w handlu zagranicznym.

23. Pojęcie i rodzaje reklamacji w handlu zagranicznym.
24. Nieuwarunkowane sposoby zapłaty w handlu zagranicznym.
25. Istota uwarunkowanych sposobów zapłaty w handlu zagranicznym i rola dokumentów handlowych wymaganych do ich realizacji.
26. Pojęcie i przebieg cyklu akredytywy dokumentowej.
27. Pojęcie i rodzaje inkasa dokumentowego.
28. Sposoby zapłaty w handlu według korzyści dla eksportera /importera.
29. Rodzaje akredytywy dokumentowej.
30. Metody finansowania handlu zagranicznego.
31. Sposoby zapewnienia bezpieczeństwa obrotu w handlu zagranicznym.
32. Faktoring i forfaiting jako metody finansowania i zapewnienia bezpieczeństwa obrotu w handlu zagranicznym.
33. Zalety i wady akredytywy dokumentowej z punktu widzenia eksportera i importera.
34. Wady i zalety inkasa dokumentowego z punktu widzenia eksportera i importera.
35. Formy zagranicznych kredytów bankowych.
36. Formy zagranicznych kredytów kupieckich.
37. Pojęcie i rodzaje gwarancji bankowych.